

CERTITUDE

Where expertise meets passion!

Unser Team besteht aus hochqualifizierten und erfahrenen Expert:innen, die lösungsorientiert Verantwortung übernehmen und unsere Kunden professionell und hands-on bei der Umsetzung von Projekten in der Informations- und IT-Sicherheit unterstützen. Wir suchen die besten Köpfe und bieten dafür die besten Bedingungen: Weiterentwicklungsmöglichkeiten, abwechslungsreiche Aufgaben, eine wertschätzende und respektvolle Arbeitsatmosphäre, offene Kommunikation und Flexibilität im täglichen Job.

Aufgrund unserer ambitionierten Wachstumspläne im Raum D-A-CH suchen wir eine/n:

Sales Executive / Account Manager (w/m/d)

Aufgabengebiete

- > Proaktive Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten
- > Neukundenakquise in der gesamten Region D-A-CH
- > Pflege der Kundenbeziehungen (Key Account Management)
- > Erkennung von Kundenbedarf sowie Up- & Cross-Selling Opportunities
- > Ausarbeitung individueller Angebote
- > Beantwortung von nationalen und internationalen Ausschreibungen
- > Vorbereitung und Durchführung von Pitches
- > Sicherstellung der Kundenbetreuung während des gesamten Projekt-Lifecycle, vom Presales bis zum Projektende

Profil

- > Fachliches Know-how sowie hohe Affinität zu IT- und Cyber-Security
- > Mehrere Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb für Information Security Consulting
- > Fähigkeit und Freude daran, Leads und Termine bei Neukunden zu generieren und erfolgreich zu pitchen
- > Bestehendes Netzwerk und etablierte Kontakte zu relevanten Entscheidungsträger:innen im Enterprise und Mittelstands-Segment
- > Erfahrung in der Beantwortung von komplexeren Ausschreibungen
- > Abgeschlossenes Studium, alternativ entsprechende Berufserfahrung und Weiterbildung
- > Höchste Professionalität & Verlässlichkeit im Umgang mit Kunden
- > Hoher Grad an Eigenständigkeit und Eigenantrieb
- > Zielorientierung und konstruktive Lösungsfindung
- > Fähigkeit, sich schnell in neue Themen einzuarbeiten
- > Dynamische und positive Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- > Reisebereitschaft, vorwiegend in der Region D-A-CH
- > Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot

- > Spannende Aufgaben in einem dynamischen Umfeld mit einem erfahrenen und hochspezialisierten Team aus renommierten Expert:innen
- > Vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie die Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung eines erfolgreichen Unternehmens
- > Modernes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten und Home-Office
- > Gelebten Teamspirit: Zusammenhalt, Kollegialität, Fairness sowie der fachliche Austausch mit Kolleg:innen auf Augenhöhe sind tief in unseren Werten verwurzelt
- > Kompetitives Gehalt abhängig von Berufserfahrung und vertrieblichen Erfolgen (Fixum ab 75.000.- EUR zzgl. variablem Bonus).

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Kontakt: Frau Yvonne Bauer, HR & Recruiting Managerin, career@certitude.consulting